

# 5 claves para crear un plan estratégico de crecimiento

Crecer de manera estratégica implica salir de la **zona de confort y reinventar las reglas de juego que predominan en el mercado**. Para ello, necesitas hacer elecciones audaces y, a menudo, desafiantes para maximizar el potencial de tu empresa. ¡Aquí te enseñamos cómo hacerlo!

## ¿Qué es un plan estratégico de crecimiento?

Es más que una simple hoja de ruta, es un **compromiso dinámico con la innovación y la adaptabilidad**, que reconoce que la verdadera estrategia no se puede encapsular en un documento fijo. En su lugar, **fomenta un enfoque ágil basado en datos** que permite a las empresas **ajustarse y evolucionar en tiempo real**, respondiendo de manera efectiva a las demandas cambiantes del mercado.

## ¿Para qué sirve?

Los planes estratégicos deben estar diseñados para permitir **flexibilidad y adaptación**, porque las condiciones del mercado cambian y nuevas oportunidades y desafíos surgen. El éxito de un plan de crecimiento radica en la capacidad de una empresa para **tomar decisiones informadas y audaces**, escogiendo el camino que mejor sirva a sus objetivos a largo plazo para **generar un crecimiento sostenible y rentable**.

## ¿Por qué es importante contar con un plan estratégico de crecimiento?

Porque **declara la transformación empresarial y fomenta una mentalidad de innovación** continua. Sin embargo, es crucial entender que **un plan no es lo mismo que una estrategia**. Debemos entender que **la estrategia es dinámica y adaptable**, mientras que un plan tiende a ser estático y limitante. Por lo tanto, es esencial que las empresas comprendan que **un plan es solo una herramienta para implementar una estrategia en constante evolución**.

## Cómo hacer un plan estratégico de crecimiento

Para lograrlo, es vital conocer a profundidad la estrategia empresarial y entender que ésta implica realizar escogencias y renuncias que benefician los objetivos a largo plazo de la empresa.

## Desarrolla un plan estratégico de crecimiento en cinco pasos clave:

- 1 Entiende cómo puedes ganar:** revisa las creencias que tienes sobre tu modelo de negocio y el mercado que atiendes, reflexiona sobre cómo funciona tu empresa y reformula su operación estableciendo un norte, es decir, un propósito superior.
- 2 Segmenta para triunfar:** apuéstale a los negocios donde tengas ventajas competitivas y renuncia a los que no son tan rentables o estratégicos para tu empresa. Identifica las diferentes batallas que tienes en los mercados donde quieres participar para priorizar las que te conviene dar y los segmentos de mayor potencial.
- 3 Formula para destacar:** a partir de la comprensión de las necesidades de los segmentos priorizados formula propuestas de valor. Posiciónate en el segmento en el que eres ganador.
- 4 Organízate para escalar:** construye una meta ambiciosa, reflexiona e identifica los cambios que debes hacer en tu empresa para alcanzarla.
- 5 Materializa los cambios:** desarrolla la estrategia alineando la estructura de tu empresa y ejecutando proyectos para tu crecimiento, pensando en inversiones a corto, mediano y largo plazo.

## Con ValleImpacta crea tu plan estratégico de crecimiento



Esteban Marín  
CEO Constructora Marín S.A.S

En ValleImpacta, un programa de la Cámara de Comercio de Cali (CCC) en alianza con Fundación Bolívar Davivienda, podrás crear tu estrategia de crecimiento de la mano de expertos.

**ValleImpacta** es uno de los programas de escalamiento empresarial más importantes del país, con **10 años de trayectoria** desafiando a los empresarios a romper sus modelos mentales, salir de su zona de confort y **adaptar sofisticadas capacidades de estrategia empresarial** enfocadas en el crecimiento rápido, rentable y sostenible.

## ValleImpacta en cifras

Un estudio realizado en 2022 con una muestra efectiva de 194 empresas (entre empresas ValleImpacta y no ValleImpacta) demostró que las empresas que han pasado por el programa aumentan en 12,2 puntos porcentuales las posibilidades de exportar y en 22,5 puntos porcentuales la posibilidad de generar conexiones de valor a través de la CCC. Esas conexiones de valor permiten a las empresas aumentar sus ventas en un 16,81%.

## Estas conexiones de valor les permitieron:

- Aumentar ventas en un 16,81%
- Mejorar sus probabilidades de exportar en 9,8 puntos porcentuales

En el 2024, ValleImpacta espera impactar 20 empresas de diferentes sectores para brindarles acompañamiento para el crecimiento y escalamiento extraordinario, e impulsar el desarrollo económico y social del país.



**Convocatoria:**  
**Febrero - Abril / 2024**



**Inscríbete aquí:**  
**<https://bit.ly/49sAZob>**



**Más información:**  
**[valleimpacta@ccc.org.co](mailto:valleimpacta@ccc.org.co)**